Employability Skills

ITI 2nd Year All Trade

New Question Bank

Chapter-Entrepreneurial Skills

- 1 An entrepreneurial mindset means to: उद्यमशील मानसिकता का अर्थ है:
 - A. Identify opportunities and use them for your benefit अवसरों को पहचानें और उन्हें अपने लाभ के लिए उपयोग करें
 - B. Try different ways to solve problems समस्याओं को हल करने के लिए अलग-अलग तरीके आज़माएँ
 - C. Achieve your goal, without giving up बिना हार माने अपना लक्ष्य प्राप्त करें
 - D. All of thes इन सब

ANSWER D

- 2 What does it mean to think like a business person? एक व्यवसायी की तरह सोचने का क्या मतलब है?
 - A. Only thinking about money केवल पैसे के बारे में सोचना
 - B. Being scared to try new things नई चीजों को आजमाने से डरना
 - C. Seeing problems as things to fix समस्याओं को ठीक करने योग्य चीज़ों के रूप में देखना
 - D. Not liking change बदलाव पसंद न आना

ANSWER C

- 3 If you face a problem in your community, which of the following entrepreneurial mindset traits would be most helpful? यदि आप अपने समुदाय में किसी समस्या का सामना करते हैं, तो निम्नलिखित में से कौन सा उद्यमशील मानसिकता गुण सबसे अधिक सहायक होगा?
 - A. Waiting until everything is perfect to do something कुछ करने के लिए तब तक इंतजार करना जब तक सब कुछ सही न हो जाए
 - B. Taking action to solve the problem समस्या के समाधान हेतु कार्रवाई करना
 - C. Ignoring the problem and hoping it goes away समस्या को नज़रअंदाज़ करना और उम्मीद करना कि वह दूर हो जाएगी
 - D. Blaming others for the problem समस्या के लिए दूसरों को दोष देना

ANSWER B

4 Imli makes soaps and sells from her home. She wants to grow her business. What should she do? इमली साबुन बनाती है और अपने घर से बेचती है। वह अपना व्यवसाय बढ़ाना चाहती है। उसे क्या करना चाहिए?

Talk to shopkeepers and build connections with them. दुकानदारों से बात करें और उनके साथ संबंध बनाएं।

Keep doing the same thing without any changes बिना किसी बदलाव के वही काम करते रहें

Wait for an opportunity to grow the business व्यवसाय को बढ़ाने के लिए अवसर की प्रतीक्षा करें

Only sell to her neighbors पड़ोसियों को ही बेचें

ANSWER A

5 If your coworkers don't agree with your project idea, what's a good way to handle it with an entrepreneurial mindset? यदि आपके सहकर्मी आपके प्रोजेक्ट विचार से सहमत नहीं हैं, तो उद्यमी मानसिकता के साथ इसे संभालने का अच्छा तरीका क्या है ?

- A. Give up on your idea अपने विचार को त्याग दें
- B. Stop talking about it इसके बारे में बात करना बंद करो
- C. Ask for feedback and make your idea better with their help फीडबैक मांगें और उनकी मदद से अपने विचार को बेहतर बनाएं
- D. Stick to your idea without listening to others दूसरों की बात सुने बिना अपने विचार पर अड़े रहें

ANSWER C

6 Why is it important to have a business plan before starting a business? व्यवसाय शुरू करने से पहले व्यवसाय योजना बनाना क्यों महत्वपूर्ण है?

A. To attract investors and get a loan निवेशकों को आकर्षित करने और ऋण प्राप्त करने के लिए

- B. To outline goals and set clear direction for growth लक्ष्यों की रूपरेखा बनाना और स्पष्ट लक्ष्य क्षविकास की दिशा निर्धारित करना
- C. To identify potential challenges and risks संभावित चुनौतियों और जोखिमों की पहचान करना
- D. All of these इन सब

ANSWER D

7 Imagine you are setting up a mobile repair shop. Which of the following is the most important for its success? कल्पना कीजिए कि आप एक मोबाइल रिपेयर की दुकान खोल रहे हैं। इसकी सफलता के लिए निम्नलिखित में से कौन-सी बात सबसे महत्वपूर्ण है?

- A. Setting up the shop in a busy area व्यस्त क्षेत्र में दुकान स्थापित करना
- B. Offering repair services at a higher price उच्च कीमत पर मरम्मत सेवाएं प्रदान करना
- C. Putting up flyers in the neighbourhood आस-पड़ोस में विज्ञापन लगाना
- D. Picking the right shop name सही दुकान का नाम चुनना

ANSWER A

8 Mehul is making a plan for his business. Which of the following is NOT included in a business plan? 8 मेहुल अपने व्यवसाय के लिए एक योजना बना रहा है। निम्नलिखित में से कौन सा व्यवसाय योजना में शामिल नहीं है?

- A. Business idea व्यापार तरकीब
- B. Startup costs शुरुआती लागत
- C. Future growth strategies भविष्य की विकास रणनीतियाँ
- D. Personal interests and hobbies व्यक्तिगत रुचियां और शौक

ANSWER D

9 Anita is going to the bank today to ask for a loan. She has prepared a business plan. Which of the following will make her business plan strong? अनीता आज लोन लेने बैंक जा रही है। उसने एक व्यवसाय योजना तैयार की है। निम्नलिखित में से कौन सी योजना उसकी व्यवसाय योजना को मजबूत बनाएगी?

- A. Have only the idea and name of her business उसके पास केवल अपने व्यवसाय का विचार और नाम है
- B. Total cost of starting her business without any details बिना किसी विवरण के व्यवसाय शुरू करने की कुल लागत
- C. Challenges her business might face along with solutions for them उनके व्यवसाय के समक्ष आने वाली चुनौतियाँ और उनके समाधान
- D. None of these इनमें से कोई नहीं

ANSWER C

10 Imagine you are starting a bakery business. What would you focus on first in your business plan? कल्पना कीजिए कि आप बेकरी का व्यवसाय शुरू कर रहे हैं। आप अपनी व्यवसाय योजना में सबसे पहले किस पर ध्यान केंद्रित करेंगे?

- A. Selecting a catchy name for the bakery बेकरी के लिए आकर्षक नाम का चयन
- B. Calculating how much money you need to start the business व्यवसाय शुरू करने के लिए आपको कितने पैसे की आवश्यकता है, इसकी गणना करना।
- C. Planning how to advertise the bakery on social media सोशल मीडिया पर बेकरी का विज्ञापन करने की योजना बनाना।
- D. Figuring out how the business will grow यह पता लगाना कि व्यवसाय कैसे बढ़ेगा

ANSWER B

11 When presenting your business plan, what should you do to engage and connect with the audience? अपनी व्यावसायिक योजना प्रस्तुत करते समय, दर्शकों को आकर्षित करने और उनसे जुड़ने के लिए आपको क्या करना चाहिए?

- A. Practice until you can confidently present your plan तब तक अभ्यास करें जब तक आप आत्मविश्वास के साथ अपनी योजना प्रस्तुत न कर सकें
- B. Repeat yourself multiple times अपने आप को कई बार दोहराएँ
- C. Share a story or an experience that shaped your idea कोई कहानी या अनुभव साझा करें जिसने आपके विचार को आकार दिया हो
- D. Avoid eye contact with the audience दर्शकों से आँख मिलाने से बचें

٨	N	IS۱	۸,	П	D	_
А	I٧	וכו	vv		ĸ	ι.

12 When presenting your business plan to a potential investor, yo	ou should be clear about	_ किसी संभावित निवेशक
के सामने अपनी व्यावसायिक योजना प्रस्तुत करते समय, आपको	_ के बारे में स्पष्ट होना चाहिए	

- A. Initial investment required and breakdown of the costs प्रारंभिक निवेश की आवश्यकता और लागत का विवरण
- B. Expected customer count अपेक्षित ग्राहक संख्या

- C. Potential earnings संभावित आय
- D. All of these इन सब

ANSWER D

13 When presenting your business plan, what can you do to help audience understand and believe in your product/service? अपनी व्यावसायिक योजना प्रस्तुत करते समय, आप दर्शकों को अपने उत्पाद/सेवा को समझने और उस पर विश्वास दिलाने में क्या मदद कर सकते हैं?

- A. Repeat yourself multiple times अपने आप को कई बार दोहराएँ
- B. Give demo of the product/ service उत्पाद/सेवा का डेमो दें
- C. Share overall business costs समग्र व्यावसायिक लागत साझा करें
- D. Tell a joke एक चटकुला सुनाओ

ANSWER B

14 Imagine you're presenting your business plan to potential investors. Why is it important to actively listen to their questions and provide thoughtful answers? कल्पना करें कि आप संभावित निवेशकों के सामने अपनी व्यावसायिक योजना प्रस्तुत कर रहे हैं। उनके प्रश्नों को सक्रिय रूप से सुनना और विचारशील उत्तर देना क्यों महत्वपूर्ण है?

- A. To show off your expertise अपनी विशेषज्ञता दिखाने के लिए
- B. To avoid eye contact आँख से संपर्क से बचने के लिए
- C. To understand the concerns of the investors and build their confidence in your plan निवेशकों की चिंताओं को समझना और अपनी योजना में उनका विश्वास बढ़ाना
- D. None of these इनमें से कोई नहीं

ANSWER C

15 Maya needs funding for her small business. What can she do to find a suitable investor? माया को अपने छोटे व्यवसाय के लिए धन की आवश्यकता है। वह उपयुक्त निवेशक खोजने के लिए क्या कर सकती है?

- A. Send her business plan to every investor she finds online. वह ऑनलाइन मिलने वाले प्रत्येक निवेशक को अपनी व्यावसायिक योजना भेजती है।
- B. Attend networking events to meet suitable investors. उपयुक्त निवेशकों से मिलने के लिए नेटवर्किंग कार्यक्रमों में भाग लें।
- C. Send her business plan to her friends and ask them to send it to investors they may know. अपनी व्यावसायिक योजना अपने मित्रों को भेजें तथा उनसे कहें कि वे इसे उन निवेशकों को भेजें जिन्हें वे जानते हों।
- D. Wait for the suitable investor to find her उपयुक्त निवेशक मिलने तक प्रतीक्षा करें

ANSWER B

अच्छी तैयारी के लिए ग्लोबल आईटीआई की वीडियो क्लासेज जरूर देखें

1- Global iTi YouTube Channel Link-

https://www.youtube.com/globaliti

2- Global iTi Mobile App Link -

https://play.google.com/store/apps/details?id=co.davos.srgzl

3- Global iTi Telegram Link -

https://t.me/globaliti

4- Global iTi webiste Link -

https://globaliti.org/

Credit-NIMI Bharat Skills